

ЛКП

*Лемчик, Крупский и Партнеры*

СТРУКТУРНЫЙ И НАЛОГОВЫЙ КОНСАЛТИНГ

Практика

«Сопровождение сделок М&А»

---



# О компании

## Юридическая компания «Лемчик, Крупский и Партнеры» – это

профессиональная команда корпоративных юристов, налоговых консультантов и адвокатов, которая на протяжении многих лет оказывает Клиентам услуги в области структурирования бизнеса, налогового консалтинга и комплексного сопровождения бизнеса.



### Сотни успешно реализованных проектов в разных отраслях права

13 лет мы решаем задачи и открываем новые возможности для стремительного роста бизнеса Клиентов.



### Более 80 экспертов

Профессиональная Команда корпоративных юристов, налоговых консультантов и адвокатов.



### Более 1000 клиентов из разных сфер бизнеса

Мы понимаем бизнес Клиентов. Своевременно выявляем и решаем проблемы. Предлагаем эффективные ходы для развития бизнеса.



### ЛКП в лидерах юридического рынка

Профессиональный уровень и качество услуг экспертов заслужили признание ведущих юридических рейтингов, таких как Право, Коммерсантъ, World Tax, IFLR1000 и Best Lawyers.

# Наши рейтинги



## Ведущие компании России в сфере:

- Налоговые споры (2 группа)
- Арбитражное судопроизводство (3 группа)
- Налоговое консультирование (3 группа)
- Банкротство (4 группа)
- Корпоративное право/Слияния и поглощения (4 группа)
- Банкротство (4 группа)
- Трудовое и миграционное право (4 группа)
- Судебная практика (Рейтинг литигаторов) - 2 место

## Топ-10 компаний России по:

- количеству решений в банкротных спорах по участию в делах, связанных с исключением и включением в реестр требований кредиторов

## Топ 50 юридических компаний России по:

- количеству юристов (9 место)
- выручке на юриста (20 место)
- размеру выручки (16 место)



- Топ-10 компаний России по консультированию по налоговому законодательству

- Топ-5 компаний России по консультированию лидеров ритейла и FMCG

- Александр Лемчик в Топ-10 ведущих юристов России налоговой практики

- Андрей Крупский в Топ-10 ведущих юристов России в делах о банкротстве



- Ведущие компании России в сфере Слияния и поглощения



- **Andrey Krupskiy** (2021) Insolvency and Reorganization Law Tax Law

- **Alexander Lemchik** (2020) Tax Law

- **Kirill Ponasyuk** (2021) Litigation

- **Yurii Schastlivyi** (2021) Litigation

- **Alexandra Akimova** (\*) Labor and Employment Law

- **Alexander Beliaev** (\*) Tax Law

- **David Kononov** (2021) Arbitration and Mediation Insolvency and Reorganization Law

- **Artem Konstantinov** (\*) FinTech Practice

- **Lyudmila Kruglova** (\*) Corporate Law

- **Evgeny Krukov** (\*) Arbitration and Mediation

- **Aleksandr Zemchenkov** (\*) Litigation

- **Ekaterina Sokolova** (\*) Corporate Law



- Топ-3 компаний России по направлению «Налоговый консалтинг»

- Топ-6 компаний России по направлению «Юридический консалтинг»

- Топ-50 крупнейших консалтинговых групп России



- Ведущие компании России в сфере Налоговые споры

# О практике сопровождение сделок M&A

**Наше преимущество** при структурировании сделок M&A заключается в том, что мы имеем весь инструментарий для комплексного сопровождения от начала сделки до ее завершения.

## Наши достоинства:

- **Четкая и отработанная методология** проведения процедур Full Due Diligence, и, как результат, экономия средств наших Клиентов;
- **Обширный опыт** юридического, налогового и корпоративного структурирования, накопленный при реализации проектов;
- **Обладание искусством убеждения и отстаивания позиции Клиента** в переговорных процессах с партнерами.



Ведущие эксперты практики обладают более чем 10 летним опытом в сфере M&A;



По результатам полноформатного и специализированного Due Dilligence экономим клиентам до 1/3 от стоимости сделок;



Сопровождение более 10 проектов одновременно;



Сопровождение сделок по приобретению комплексных активов «под ключ» на сумму более 10 млрд рублей.

# Основные услуги практики



## Сопровождение инвестиционных проектов и M&A сделок по российскому и зарубежному праву

### Основные стадии:

- I. **Разработка структуры сделки**, в том числе предложение структуры финансирования и реструктуризации бизнеса под сделку, содействие Клиенту в проведении переговоров по согласованию основных условий сделки (Term Sheet) с учетом интересов Клиента и скорейшего выхода на разработку и подписание юридически обязывающих документов по сделке;
- II. **Full Due Diligence** – на данной стадии мы готовы предоставить услуги по комплексной правовой и финансовой экспертизе приобретаемых активов и активов, планируемых к продаже с целью определения реальной стоимости активов и подготовки перечня заверений в отношении актива;
- III. **Подготовка и согласование всех документов по сделке** (договоры купли-продажи, опционные и акционерные соглашения, корпоративные документы, и документы, обеспечивающие выполнение обязательств).

# Основные услуги практики



## Создание и сопровождение совместных предприятий (JVC)

### Основные стадии:

- I. **Разработка структуры совместного предприятия**, в том числе определение оптимальной формы, распределения контроля и управления, условий взаимодействия партнёров в отношении совместного предприятия, порядка финансирования, содействие Клиенту в проведении переговоров с будущим партнером с учетом интересов Клиента и целей создания совместного предприятия;
- II. **Подготовка и согласование всех документов по сделке** (договоры купли-продажи, опционные и корпоративные договоры), а также сопровождение создания совместного предприятия как самостоятельной структуры;
- III. **Комплексное сопровождение Клиента** при прекращении участия в совместном предприятии, в том числе: оценка рисков, связанных с выходом из совместного предприятия, комплексное сопровождение Клиента в проведении переговоров с партнерами.

# Все услуги практики



**Подготовка и сопровождение сделок M&A**



**Сопровождение сделок стратегического и портфельного инвестирования, создание совместных предприятий (JVC)**



**Full Due Diligence**



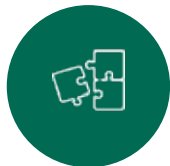
**Создание и сопровождение деятельности хозяйственных обществ**



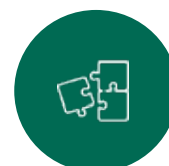
**Досудебное урегулирование корпоративных конфликтов**



**Секьюритизация бенефициарного владения**



**Сопровождение корпоративных процедур**



**Правовое сопровождение изменения структуры компании, реорганизация**

# Реализованные проекты

The logo for InSales, featuring the word "InSales" in a bold, sans-serif font. The "i" and "S" are in red, while the other letters are in black.

IT-разработчик  
платформы для  
управления  
интернет-  
магазинами

## ПРОЕКТ

Основателями InSales было принято решение привлечь инвестиции для целей дальнейшего масштабирования. В качестве стратегического инвестора был привлечен Сбербанк. В соответствии с предварительными договоренностями инвестор должен был приобрести долю в бизнесе как в результате прямых инвестиций (cash-in), так и в результате частичного выкупа долей основателей (cash-out).

### Команда ЛКП осуществила комплексное сопровождение сделки со стороны основателей InSales на всех её этапах, в том числе

- Представляла интересы основателей при проведении предварительных переговоров на этапе обсуждения условий предстоящей сделки;
- Сопроводила разработку пакета документов по сделке;
- Представляла интересы основателей при прекращении отношений с иностранными партнерами;
- Сопроводила исполнение основателями обязательств в соответствии с документами по сделке.

## РЕЗУЛЬТАТ

В результате сделки Сбербанк успешно приобрел 80% в уставном капитале InSales, оставшиеся 20% остались в руках основателей.

Сбербанк и InSales планируют активно развивать платформу, расширять перечень предлагаемых сервисов, выходить в новые сегменты рынка и в ближайшей перспективе сделать на ее основе единый инструмент для управления онлайн-торговлей на всех электронных витринах, включающий все необходимые B2B-сервисы для интернет-предпринимателей.



# Реализованные проекты

## ПРОЕКТ

Клиент обратился к нам на стадии подготовки бизнеса к продаже одному из крупнейших игроков рынка сотовой связи — компании МТС. В рамках сопровождения проекта юристами ЛКП были разработаны и реализованы стратегические и тактические задачи подготовки бизнеса к продаже по корпоративным и налоговым аспектам, а также проведены мероприятия по изменению структуры управления компаниями в нескольких регионах России для целей структурирования сделки в иностранной юрисдикции.

### Зелёная точка

Российский региональный интернет-провайдер, предоставляющий домашний безлимитный интернет и цифровое телевидение в 16 городах России

## В рамках подготовки к сделке Консультанты ЛКП

- Проанализировали предложенную покупателем структуру сделки на предмет рисков клиента, включая налоговые последствия в результате совершения сделок;
- Разработали и согласовали предложения по оптимизации действий, связанных со сменой собственности компаниями группы, и консолидацией владения на территории Кипра;
- Разработали документацию по всем корпоративным мероприятиям, связанным с изменениями структуры собственности, оказали правовую поддержку Клиенту на этапах согласования, подписания и регистрации документов.

## РЕЗУЛЬТАТ

В результате слаженных действий команды ЛКП удалось в сжатые сроки реализовать плановые корпоративные мероприятия в юридических лицах, расположенных в разных регионах Российской Федерации, и подготовить более 10 компаний группы к продаже в иностранной юрисдикции.

# Реализованные проекты



Сеть салонов  
детской одежды,  
товаров для детей,  
одежды и  
аксессуаров для  
будущих мам

## ПРОЕКТ

В связи с коммерческой нецелесообразностью продолжения франчайзинговой модели бизнеса группы компаний «Кенгуру», в ноябре 2019 года бенефициарами бизнеса было принято решение консолидировать под своим контролем все магазины франчайзи под брендом «Кенгуру» в г. Москве.

В феврале 2020 года была инициирована глобальная реорганизация 11 юридических лиц в форме присоединения их к холдинговой компании группы «Кенгуру».

## Командой ЛКП были проведены следующие мероприятия

- Диагностика присоединяемых обществ и холдинговой компании на предмет возможного наличия факторов, препятствующих началу процедуры реорганизации и дали рекомендации по их устранению;
- Консультации по различным правовым вопросам, в том числе по подготовке к инвентаризации активов и обязательств, корпоративным, налоговым и трудовым правоотношениям, оказано содействие в сверке с налоговым органом и ПФР;
- Разработаны проекты основных документов в рамках реорганизации, а также документы, необходимые для оформления корпоративных решений;
- Сопровождение всех фактических и юридических действий на всех этапах реорганизации.

## РЕЗУЛЬТАТ

Регистрирующий орган прекратил деятельность 11 присоединяемых юридических лиц и внес необходимые изменения в ЕГРЮЛ в отношении присоединяющего общества.

# Реализованные проекты

## LEFUTUR

Сеть магазинов необычных подарков и «удивительных вещей», представленная несколькими офлайн-магазинами по г.Москве

### ПРОЕКТ

LeFutur приняла решение приобрести сеть магазинов по продаже подарков и сувениров Bagatelle в рамках бизнес-стратегии.

### Команда ЛКП осуществляла структурирование сделки купли-продажи бизнеса и оказывало LeFutur следующие услуги

- Проведение комплексного Due Diligence группы компании Bagatelle и оценка имущественных, налоговых, финансовых рисков;
- Подготовка отчета по выявленным в ходе Due Diligence рискам и их имущественная оценка;
- Участие в переговорном процессе по сделке;
- Разработка структуры сделки по приобретению бизнеса с учетом выявленных рисков;
- Драфтинг обязывающих документов по сделке и их согласование с продавцом.

Кроме того, после завершения Due Diligence компания Bagatelle привлекла консультантов ЛКП для оказания правовой поддержки для нивелирования рисков, которые были обнаружены в процессе комплексной проверки. Особое внимание было уделено устранению налоговых рисков, недостатков в оформлении первичных документов, надлежащему оформлению правоотношений между компаниями группы Bagatelle и пр.

### РЕЗУЛЬТАТ

По итогам проведенного анализа и работы с выявленными рисками сделка купли-продажи бизнеса была структурирована с минимальными рисками для обеих сторон.

# Реализованные проекты



Группа Компаний  
ГРАБЛИ - сеть  
ресторанов  
быстрого питания

## ПРОЕКТ

В связи с расширением сети ГК «Грабли» потребовалось провести комплексный правовой аудит (Due Diligence) корпоративной структуры и финансово-хозяйственной деятельности Группы компаний «Грабли» на предмет выявления юридических и налоговых рисков.

### Перед Консультантами были поставлены следующие задачи

- Провести диагностику существующей структуры финансово-хозяйственной деятельности Клиента;
- Выявить юридические недостатки и риски, порожденные такими недостатками, в системе владения и управления бизнесом (сегментами бизнеса), структуре финансово-хозяйственных связей;
- Выявить юридические недостатки в системе налогового планирования, и риски, порожденные такими недостатками;
- Выявить юридические недостатки и налоговые риски, порожденные такими недостатками, в оформлении отношений с контрагентами Клиента и защищенности его интересов;
- Выявить в структуре организации бизнес-процессы, способные привести к нежелательным правовым последствиям, например, в виде финансовых и иных санкций, к привлечению излишнего внимания контролирующих органов;
- Выработать практические рекомендации по снижению выявленных рисков и защите интересов Клиента при организации дальнейшей коммерческой деятельности.

## РЕЗУЛЬТАТ

В результате правового и финансового анализа были выявлены риски в структуре владения и управления бизнеса, в оформлении отношений с контрагентами, в системе налогового планирования, владения активами.

# Реализованные проекты

## MR GROUP

Одна из лидирующих компаний в сфере девелопмента. В течение последних нескольких лет компания показывает одни из лучших показателей как среди девелоперов коммерческой недвижимости, так и среди жилищных застройщиков в Москве

### ПРОЕКТ

MR GROUP приняло решение по приобретению компании-владельца земельного участка в Московской области для дальнейшей реализации проекта в сфере девелопмента на данном земельном участке.

### В рамках проекта Командой ЛКП было обеспечено комплексное сопровождение сделки по приобретению интересующего Клиента объекта, в частности

- Проведена комплексная юридическая проверка (Due-Diligence) объекта, в целях оценки рисков, связанных с потенциальной сделкой;
- Оказаны услуги по сопровождению Клиента на всех этапах переговоров;
- Разработана структура сделки с учетом результатов Due-Diligence;
- Разработаны юридически обязывающие документы по сделке с учетом выявленных рисков и особенностей финансово-хозяйственной деятельности компании-активодержателя.

Позднее команда ЛКП неоднократно привлекалась по аналогичным проектам для проведения комплексного Due Diligence в рамках прединвестиционных проверок компаний-владельцев имущественных комплексов, интересующих MR GROUP.

### РЕЗУЛЬТАТ

В сжатые сроки удалось провести сделку по приобретению объекта с минимальными рисками для Клиента.

# Реализованные проекты



Один из крупнейших в России медиа-холдингов. На сегодняшний день, телеканал REN-TV входит в пятерку крупнейших телеканалов России

## ПРОЕКТ

В целях масштабирования бизнеса, REN-TV было принято решение о приобретении ряда независимых компаний, осуществлявших региональное телевидение.

### **В рамках проекта команда ЛКП провела комплексное сопровождение целого ряда сделок по приобретению контроля над региональными телекомпаниями, в том числе**

- Провела комплексный юридический и налоговый Due Diligence приобретаемых юридических лиц;
- Разработала структуру сделки с учетом обязательных требований законодательства;
- Разработала полный пакет документации по сделке с учетом рисков, выявленных в результате Due Diligence;
- Осуществила сопровождение Клиента после закрытия сделки в целях соблюдения требований законодательства в сфере телевидения как лицензируемой деятельности;
- Обеспечила консолидацию контроля над приобретаемыми региональными телекомпаниями в рамках холдинга.

## РЕЗУЛЬТАТ

REN-TV расширило свою группу компаний и увеличило территорию покрытия телевидения за счет приобретения региональных телеканалов. Каждая из поглощенных компаний продолжила свою деятельность в рамках холдинга REN-TV.

# Реализованные проекты



Медиа группа крупнейшего оператора наружной рекламы Московской области. На настоящий момент компания занимает одно из ведущих мест в г. Москве по количеству рекламных поверхностей

## ПРОЕКТ

Консультанты оказывали Клиенту поддержку на этапе структурирования сделки по приобретению пакета акций регионального оператора наружной рекламы, в особенности по Due Diligence активодержателя.

## В рамках юридического и налогового Due Diligence осуществлялась

- Проверка на наличие споров с третьими лицами, судебных разбирательств;
- Проверка наличия залоговых обременений;
- Анализ финансовой и налоговой отчетности;
- Анализ дебиторской и кредиторской задолженностей;
- Осуществлялось исследование договорных отношений по основному виду деятельности.

## РЕЗУЛЬТАТ

Клиенту удалось сформировать объективное представление относительно формирования цены и иных условий сделки и принять взвешенное управленческое решение по ее заключению.

# Реализованные проекты

## ЖАМИЛКО

На сегодняшний день «ДжамильКо» – один из российских лидеров в области дистрибуции и маркетинга высококачественной модной одежды и аксессуаров от ведущих мировых производителей

### ПРОЕКТ

Комплексное юридическое и налоговое сопровождение сделки с международным холдингом по приобретению розничной торговой сети, реализующей монобрендовую продукцию иностранного производителя в Москве и нескольких регионах России.

### Комплексное сопровождение сделки включало

- Комплексный финансовый, юридический и налоговый Due Diligence активов;
- Разработку структуры сделки;
- Согласование сделки с ФАС;
- Драфтинг по сделке;
- Сопровождение закрытия сделки;
- Отстаивание позиции в многосторонних переговорах как с российскими, так и иностранными юристами;
- Юридический контроль исполнения гарантийных обязательств.

### РЕЗУЛЬТАТ

Были достигнуты все поставленные задачи. В результате проведенного Due Diligence был использован комплект гарантийных механизмов, в том числе значительный долгосрочный денежный депозит, обеспечивающий гарантии по налоговым рискам. Клиент приобрел действующий розничный бизнес и получил права на его развитие под международным брендом вне основного продуктового профиля.

Разработка сложной структуры сделки с учетом сложного состава приобретаемых активов действующего бизнеса. Структурирование комплекта гарантийных инструментов: корпоративная гарантия, эскроу-агент, гарантийный платеж и др. В рамках разработки структуры сделки была дана юридическая и налоговая оценка и рекомендации по дальнейшим планам Клиента по дальнейшему управлению и развитию приобретенного бизнеса в рамках единого центра.



# Наша команда

Для того, чтобы находить **лучшие решения** поставленных Вами задач, над проектом будет работать **команда профессионалов**




# Наша команда



 **Best Lawyers**  
Alexander Lemchik (2020) Tax Law

Александр Лемчик,  
управляющий партнер компании  
«Лемчик, Крупский и Партнеры»

 Lemchik@LKPconsult.ru

 +7 (495) 544 16 99

**Стаж:** более 20 лет

**Образование:** Окончил Московский государственный университет им. М.В.Ломоносова, юридический факультет. Дополнительно прошел программу повышения квалификации в Ассоциации бухгалтеров и аудиторов «Содружество».

**Опыт:** Александр имеет колоссальный опыт реализации проектов по разработке юридических бизнес-структур. За всю свою юридическую практику Александр разработал более 800 юридических структур для крупных торговых и производственных компаний.

В портфолио Александра входит участие в проектах для Lacoste, Merck, Yves Rocher, BAON, MR Group, Comedy Club Production и др.

Помимо юридической практики и управления компанией, Александр активно участвует в политико-правовой жизни России, являясь руководителем рабочей группы по управлению налоговыми рисками при экспертном совете Торгово-промышленной палаты РФ по совершенствованию налогового законодательства и правоприменительной практики, а также членом комитета по налоговой политике Российского союза промышленников и предпринимателей.

Более того, Александр неоднократно был отмечен рейтингом «Коммерсант.ru» в числе лучших российских экспертов в области налогового консультирования.


В 2021 году Александр вошел в число ведущих юристов в категории «Tax law» по версии международного рейтинга «Best Lawyers».

# Наша команда



Татьяна Мурзиянова, руководитель практики «Сопровождение сделок M&A»

 T.Murziyanova@LKPconsult.ru

 +7 (915) 192 73 64

**Стаж:** 20 лет

**Образование:** Окончила Саратовскую Государственную Академию Права (2005 год). Проходила годовой курс долгосрочного повышения квалификации в Московской Государственной юридической академии им. О.Е. Кутафина (2013 год).

**Опыт:** Татьяна имеет обширный опыт практической деятельности в области корпоративного, антимонопольного и налогового права, судебного сопровождения, в том числе в процедурах банкротства, а также сопровождения хозяйственной деятельности многопрофильных холдинговых компаний.

Осуществляет управление и контроль всех проектов практики по направлению сделки M&A.

Около 10 лет осуществляла экспертизу корпоративных проектов ПАО «МТС», связанных с приобретением и интеграцией активов, реорганизацией и внутренней реструктуризацией компании, а также консультированием бизнеса по нетиповым вопросам в сфере гражданского и корпоративного права.

Является автором ряда статей по вопросам корпоративного права, участник рабочих групп по изменению гражданского законодательства при Минюсте России, Центральном банке и Московской бирже. Удостоена звания «Лучший корпоративный юрист года» в номинации «Публикация года» Объединения корпоративных юристов за подготовку работы «Руководство к действию» по изменениям гражданского законодательства.

## Среди недавно завершенных проектов Татьяны:

- Сопровождение и контроль сделки по привлечению прямых инвестиций в российскую IT-компанию для целей масштабирования бизнеса и выхода на новые рынки на стороне основателей бизнеса;
- Сопровождение и контроль сделки по продаже регионального оператора связи, в рамках которой удалось в сжатые сроки провести внутреннюю реструктуризацию более десяти юридических лиц и подготовить владельческую структуру бизнеса для структурирования сделки в иностранной юрисдикции для ее завершения (телекоммуникации);
- Сопровождение и контроль сделки по созданию совместных предприятий для ведения бизнеса на территории Российской Федерации между российской компанией и иностранным инвестором (промышленность)

# Наша команда



Артем Константинов, руководитель направления «Сделки» практики «Сопровождение сделок M&A»

 A.konstantinov@LKPconsult.ru

 +7 (916) 686 30 76

**Стаж:** 13 лет

**Образование:** Окончил Государственный университет – Высшая школа экономики по специальности «Юриспруденция». Прошел программу повышения квалификации Legal English в Высшей школе экономики.

**Опыт:** Артем занимается юридическим сопровождением бизнеса с 2009 года. Работал в государственном секторе, корпорациях и консалтинговых компаниях.

Основные направления: корпоративное, хозяйственное и антимонопольное право. Долгое время Артем осуществлял руководство юридическим отделом в крупном оптовом поставщике угольной продукции, а также занимал руководящие должности в компаниях-поставщиках сетей связи и телекоммуникационных систем. В портфолио Артема входит участие в проектах для QV Finance, ГК Ювелирочка, СБ Девелопмент, ГК Континент, Европласт, МБА Групп и др.

## Опыт Артема по некоторым из последних проектов включает:

- Проведение комплексного Due Diligence и сопровождение сделки по приобретению акций компании-активодержателя производственного комплекса с земельным участком с целью осуществления группой девелоперов его дальнейшей жилой застройки. В рамках проекта удалось нивелировать возможные риски клиента, связанные с приобретением компании-активодержателя на сумму более 22 млн руб.;
- Сопровождение процедуры консолидации активов и реорганизации крупной сети салонов детской одежды и аксессуаров с годовым оборотом более 3 млрд рублей в форме присоединения к холдинговой компании, в котором участвовало более 10 присоединяемых юридических лиц. В результате реорганизации Клиент получил возможность привлечения банковского финансирования на более выгодных условиях, централизовал управление и существенно сократил издержки и операционные расходы на содержание группы компаний;
- Сопровождение начального этапа инвестиционного проекта по разработке платформы мобильной коммерции в Азербайджане для совместного российско-азербайджанского IT-предприятия. В настоящий момент исполнен договор возмездного оказания услуг по подготовке сервиса мобильной коммерции, заложены основы сотрудничества между российскими и азербайджанскими разработчиками, общая стоимость проекта оценивается сторонами более чем в 10 млн долл. США.

# Наша команда



Данила Куликов, Старший юрист,  
практики «Сопровождение сделок M&A»

 D.Kulikov@LKPconsult.ru

 +7 (916) 631 01 96

**Стаж:** более 15 лет

**Образование:** Окончил международно-правовой факультет (бакалавриат и магистратуру) Московского Государственного Института Международных Отношений (Университета) МИД РФ.

**Опыт:** Данила имеет опыт работы в международных юридических фирмах, инвестиционных подразделениях банков, семейных офисах, занимался частной практикой. Специализируется на инвестиционных сделках, общекорпоративных вопросах, международных финансах.

В портфель его проектов входят, в том числе, подготовка индикативных условий, а также обязывающей документации по проектам M&A (договоры купли-продажи, корпоративные соглашения, опционы на заключение договора и опционные программы, договоры займа, уступки прав требования, иная документация), реструктуризация активов в зарубежных юрисдикциях (Кипр, Кайманы, БВО, Люксембург), сделки по английскому праву.

## Опыт Данилы по некоторым отдельным проектам:

- Предоставление услуг международному инвестиционному фонду по различным венчурным сделкам, включая вопросы структурирования, подготовки и проведения переговоров по транзакционной документации (договоры купли-продажи активов, корпоративные соглашения, совместные предприятия, вопросы финансирования по английскому и российскому праву, некоторым аспектам американского права), а также отдельные вопросы налогообложения и корпоративного управления;
- Консолидация существующих непрофильных проектов и активов Бенефициара (более 10 проектов, более 100 млн долларов США инвестиций) и их интеграция в единую управляющую компанию (предварительный анализ и переговоры с партнерами, согласование реструктуризации активов, изменение существующей проектной документации, мониторинг соблюдения договоренностей по совместным проектам);
- Представление интересов зарубежных инвесторов по вопросам приобретения доли в российском производителе строительных материалов как в российской юрисдикции, так и в юрисдикции республики Кипр (юридическая проверка активов, структурирование сделки, подготовка договоров купли-продажи и акционерных соглашений, обеспечительная документация и опционная схема, позволяющая инвесторам выкупить до 51% в группе, проведение переговоров по документации, контроль за соблюдением отлагательных условий, организация подписания).

# Наша команда



Елена Самышева, Ведущий юрист  
практики «Сопровождение сделок M&A»

✉ samysheva@LKPconsult.ru

☎ +7 (916) 229 95 84

**Стаж:** 5 лет

**Образование:** Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова по специальности Юриспруденция (бакалавриат – 2017 г., магистратура – 2019 г.). Прошла программу повышения квалификации Структурирование «купли-продажи акций (доли участия в ООО) и корпоративных договоров по российскому праву».

**Опыт:** Елена консультирует клиентов по вопросам, связанным с созданием совместных предприятий, инвестированием, приобретением и продажей бизнеса и других активов, проведением корпоративных процедур, имеет опыт работы по сопровождению разрешения корпоративных конфликтов.

### Елена участвовала в реализации ряда проектов, в частности:

- Сопровождение сделки по приобретению бизнеса (крупная косметическая компания) на всех этапах (Due Diligence, структурирование сделки, получение согласия ФАС России, драфтинг юридически обязывающих документов и т.п.);
- Сопровождение сделки по выходу одного из партнеров бизнеса (дистрибуция и оптовая торговля детскими товарами и игрушками) в условиях корпоративного конфликта;
- Сопровождение сделки по инвестированию 1,4 млрд руб. в строительство склада в г. Москве (структурирование сделки с учётом защиты интересов инвестора, драфтинг документов, разработка и согласование обеспечительных договоров);
- Консультирование в рамках сделки по инвестированию в стартап (разработки в области автоматизации медицинских услуг);
- Юридическое сопровождение группы компаний, годовой оборот которой составляет более 16 млрд руб., находящейся в состоянии корпоративного конфликта между акционерами, на протяжении года (работа по проекту включала сопровождение смены топ-менеджмента, решение спорных юридических вопросов, поддержку в проведении заседаний органов управления, взаимодействие с контролирующими органами и пр.), а также участие в урегулировании корпоративного конфликта (структурирование сделки по выходу одного из партнеров из совместного бизнеса и разработка юридически обязывающих документов);
- Консультирование в процессе создания совместного предприятия в сфере электроэнергетики и привлечения инвестиций.

# Наша команда



Дмитрий Казаков, юрист практики  
«Сопровождение сделок M&A»

 d.kazakov@LKPconsult.ru

 +7 (926) 104 61 28

**Стаж:** 5 лет

**Образование:** МГЮА им. О.Е. Кутафина (бакалавриат), гражданско-правовая специализация. МГУ им. М.В. Ломоносова (магистратура), юридический факультет, направление - Корпоративное право. Переводчик в сфере профессиональных коммуникаций - Московская Государственная юридическая академия им. О.Е. Кутафина.

**Опыт:** Дмитрий осуществляет консультирование по вопросам корпоративного и договорного права, в том числе связанным с созданием и прекращением совместных предприятий, проведением различных корпоративных процедур, сопровождением привлечения как прямых инвестиций, так и заемного финансирования, приобретения и продажи бизнеса, заключением коммерческих договоров, в том числе - трансграничных. В портфолио Дмитрия входит участие в проектах для СБ Девелопмент, ООО «Континент», ГК «Кенгуру», АО ПИК «Энерготраст» Brandpool, ГК «Крафт», FIFA World Cup.

### Среди реализованных Дмитрием проектов:

- Структурирование и сопровождение сделок по приобретению компаний в сфере девелопмента стоимостью более 1 млрд руб.;
- Досудебное разрешение корпоративного конфликта в компании-крупном производителе морепродуктов;
- Сопровождение корпоративной реструктуризации российских и международных холдингов, осуществляющих деятельность в различных отраслях экономики, в том числе с целью оптимизации корпоративного управления и защиты от агрессивного поглощения;
- Сопровождение процедуры консолидации активов и реорганизации крупной сети салонов детской одежды и аксессуаров в форме присоединения к холдинговой компании, в котором участвовало более 10 присоединяемых юридических лиц. В настоящий момент выручка реорганизованной холдинговой компании составляет более 3 млрд руб. в год;
- Сопровождение проекта на стороне основателей бизнеса по привлечению прямых инвестиций в российскую IT-компанию.

# Наша команда



Джейранова Зоя, младший юрист практики  
«Сопровождение сделок M&A»

 z.dzheiranova@LKPconsult.ru

 +7 (926) 466 29 02

**Стаж:** 2 года

**Образование:** Московский государственный юридический университет им.О.Е. Кутафина (МГЮА) (бакалавриат и магистратура).

**Опыт:** сопровождение сделок и корпоративных процедур, а также подготовка необходимых документов, включая организацию и проведение общих собраний, сделок по купле-продаже долей, в том числе соглашений о предоставлении опционов, сопровождение клиентов в рамках регистрационных действий. Консультирование по вопросам корпоративного и гражданского права, взаимодействие с государственными органами, судами.

**Опыт Зои по некоторым из последних проектов включает:**

- Сопровождение корпоративных процедур группы компаний (сфера нефтегазового строительства), находившейся в состоянии корпоративного конфликта между акционерами (подготовка и проведение общих собраний, заседаний совета директоров, взаимодействие с банками и государственными органами);
- Юридическое сопровождение арендодателя - собственника крупных бизнес-центров в г. Москве, по вопросам взаимодействия с контрагентами, государственными органами;
- Сопровождение сделки по вхождению инвестора в компанию, осуществляющую деятельность в сфере электроэнергетики (драфтинг документов по сделке, подготовка корпоративного соглашения);
- Правовое консультирование инвестора после его вхождения в бизнес (разработки в области автоматизации медицинских услуг) в связи с возникшими разногласиями с основателем (вопросы управления), включая оценку рисков и подготовку степ-плана.




# Среди наших клиентов




# Контактная информация



ЛКП

 Адрес: 127006 г. Москва,  
ул. Малая Дмитровка, д. 20,  
БЦ "Дмитровка"

 Тел. +7 (495) 544-16-99

 e-mail: [office@LKPconsult.ru](mailto:office@LKPconsult.ru)

 Сайт: [LKPconsult.ru](http://LKPconsult.ru)

